

BENIGNO MORENO

Director General de Heliene

“En Heliene no podemos cambiar el sol, pero sí hacerlo más eficiente”

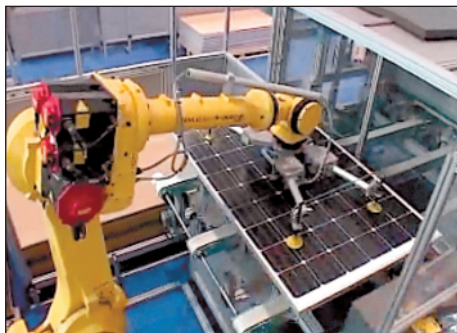
Heliene es una empresa dedicada a la fabricación de paneles solares fotovoltaicos. Para conocer de primera mano cuál es su filosofía de trabajo y cuáles sus objetivos de futuro, hablamos con Benigno Moreno, Director General de la empresa.

¿Cuáles son los orígenes de Heliene?

Heliene forma parte de una alianza de 4 fábricas (Grupo Heliene) e inició su andadura en junio de 2007 con la intención de producir paneles fotovoltaicos de alta calidad. En estos cuatro años hemos ido creciendo y hoy contamos ya con cuatro plantas de producción ubicadas en Badalona, Canadá, Estados Unidos y Francia.

¿A qué perfil responden sus clientes?

Nos dirigimos tanto al instalador de paneles so-



lares como al promotor de grandes parques, de cubiertas e incluso a unidades residenciales, es decir, al usuario particular (urbanizaciones, generalmente) que desea contar con una energía limpia, renovable y eficiente.

¿Qué diferencia a Heliene de sus principales competidores?

Hay un aspecto que nos hace distintos, y es que no sólo nos dedicamos a la producción de paneles, sino que nuestra casa matriz (S.A.P.) se dedica, entre otras cosas, al diseño y la fabricación de maquinaria para la elaboración de paneles. Esto nos permite tener una visión vertical de la actividad y controlar siempre los niveles de calidad y de innovación que incorporan nuestros módulos.

¿Hasta qué punto se puede innovar en un sector como el de la energía fotovoltaica?

Siempre se puede ir un paso más allá, y el principal ejemplo es el nuestro. Tanto es así que siempre decimos que fabricamos paneles optoelectrónicos, puesto que para Heliene los elementos ópticos y elec-

trónicos nos permiten mejorar la eficiencia y el rendimiento de los módulos que producimos, aportando valor añadido. Una muestra de ello es la incorporación de disipadores metálicos bajo los paneles, que aportan dos grandes mejoras. Una es que se ha comprobado que la electrónica trabaja mucho mejor cuanto más baja es la temperatura de funcionamiento. La otra, que esa estructura metálica aporta solidez al producto final, algo indispensable si tenemos en cuenta que se trata de paneles que han de estar a la intemperie y en pleno funcionamiento durante un mínimo de veinticinco años.

¿Qué papel juega el precio en un sector como este?

Es importante, sin duda. No obstante, nuestra filosofía no es luchar por precio con los productos asiáticos, sino ofrecer paneles de altísima calidad a un precio medio y que, en la práctica, resulta muy competitivo.

¿Cuáles son los planes de futuro de Heliene?

En poco tiempo hemos conseguido poner en marcha (en régimen de joint venture) cuatro plantas de producción, desde las que cubrimos los mercados europeo, norteamericano y latinoamericano. La intención es seguir trabajando para llegar al máximo número de mercados potenciales, y ya hemos establecido contactos para desarrollar nuevos centros de producción en Italia y, sobre todo, en la India, donde tenemos un enorme mercado en el que creo



que podemos competir. Y seguiremos haciendo ese trayecto con una máxima clara: no podemos cambiar el sol, pero sí hacerlo más eficiente.

¿Cómo está el sector en España?

Bastante mal, especialmente por la escasa voluntad del gobierno a la hora de impulsar este tipo de energía. Es algo incomprensible, sobre todo si tenemos en cuenta el riesgo que suponen las centrales nucleares y el gran éxito que otra energía renovable, la eólica, ha tenido en nuestro país. Por esa razón, la gran mayoría de nuestro volumen de negocio se centra en los mercados exteriores.



HELIENE
MÓDULOS
FOTOVOLTAICOS

HELIENE

Plaça del Xarol, 13-15 P.I. Les Guixeres -
08915 BADALONA (Barcelona)

Tel. 93 313 61 62

www.heliosenergy.es